

DÉTERMINER SON PRIX DE REVIENT

La stratégie de rentabilité



OPTIMISATION

Acheter, vendre, calculer son coût de revient et dégager une marge, c'est bien. Mais faire un réel bénéfice, c'est mieux !

La performance de l'entreprise passe aussi par la maîtrise des coûts de production pour mieux adapter son prix de vente au marché.

L'analyse peut permettre de réduire certaines charges pour améliorer la rentabilité.



Toutes les entreprises sont concernées dès que leur activité dépend d'une production ou d'une fabrication. Connaître son seuil de rentabilité, sa marge brute et les incidences des variations de coûts permettent une meilleure projection de son chiffre d'affaires et des résultats.

LES ÉTAPES

ÉTAPE 1

Notre expertise s'appuie sur votre comptabilité et identifie les différents composants de produits, chantiers ou prestations.

ÉTAPE 2

Avec les informations recoltées, nous établissons un coût de revient pour chacun des produits, chantiers ou prestations.

ÉTAPE 3

Le rapport argumenté permet de déterminer votre prix de vente et donc votre marge bénéficiaire.



NOUS VOUS AIDONS À OPTIMISER VOS RÉSULTATS EN FIXANT LE BON PRIX
NOUS ANALYSONS LES COÛTS RÉELS ET RECHERCHONS LES COÛTS CACHÉS
LA CONNAISSANCE DE VOTRE MARCHÉ ET NOTRE EXPERTISE APPORTENT
UNE MEILLEURE GESTION DES PRIX

NOUS CO-PILOTONS VOTRE STRATÉGIE DE RENTABILITÉ

DÉTERMINER SON PRIX DE REVIENT

La stratégie de rentabilité



Expert comptable et conseil



RETROUVEZ

toutes nos fiches dans nos cabinets
ou directement en ligne sur notre site Internet.

- 110, boulevard de Fontainebleau (RN 7)
91813 Corbeil-Essonnes Cedex
- 135, avenue de Fontainebleau
77310 Saint-Fargeau-Ponthierry
- 57, Route d'Orléans - 91310 Montlhéry
- 39, rue Paul Claudel - 91000 Evry
- 58 bis, route de Corbeil - 91590 Baulne
- 80, rue Taitbout - 75009 Paris
- 36, rue Picpus - 75012 Paris

WWW.AGCC.FR

Tél. : 01 44 67 32 32
Fax : 01 44 67 32 49

